

**accélérateur**  
**SPORTECH**  
L'innovation dans le secteur du sport



# QUI PORTE CE PROGRAMME ?

Le Ministère de l'Économie, des Finances et de la Souveraineté industrielle et numérique, le Ministère des Sports et des Jeux Olympiques et Paralympiques et Bpifrance lancent la 1<sup>ère</sup> promotion de l'Accélérateur Sportech.



Avec le soutien de :



## Cet Accélérateur est soutenu par le club des Meneurs de Bpifrance

Le Club Experts des **Meneurs** incarne tous les acteurs de l'écosystème sportif offrant, à travers leurs produits et services, des solutions innovantes dans 7 domaines clés : sponsoring & mécénat, stades & salles, diffusion & médias, performance & pratique sportive, fan expérience et impact RSE.



# Pourquoi un Accélérateur Sportech ?

Le sport est un marché économique à part entière en France et représente 2,6% du PIB, ce qui en fait le 2ème pays européen.

L'année 2024 met le sport spécialement au centre des intérêts des Français avec la tenue des Jeux Olympiques et Paralympiques à Paris. Dans ce contexte et afin de soutenir le secteur sur le long terme, le Ministère des Sports et des Jeux Olympiques et Paralympiques a annoncé le lancement de l'Accélérateur Sportech, en partenariat avec Bpifrance, pour accompagner les startups et les entreprises du secteur à relever les grands défis de demain :

- Se structurer pour permettre une croissance pérenne des startups et PME et faire émerger les champions nationaux et internationaux de la filière française du sport,
- Gagner en agilité et explorer de nouveaux terrains, de nouvelles opportunités et de nouveaux marchés,
- Insuffler un esprit de communauté pour fédérer une filière française du sport,
- Intégrer la transition énergétique et écologique dans la stratégie des entreprises.



Le Ministère de l'Economie, des Finances et de la Souveraineté industrielle et numérique, le Ministère des Sports et des Jeux Olympiques et Paralympiques, et Bpifrance, avec le soutien des acteurs de la filière, lancent **l'Accélérateur Sportech.**

Cet Accélérateur a pour objectif de rassembler les acteurs principaux de la filière, startups et PME, pour les **accompagner dans la structuration et le développement de leurs entreprises afin de permettre l'émergence de champions nationaux et internationaux du secteur du sport.**

Au programme : **12 mois d'accompagnement** avec des missions de conseil, de la formation avec une grande école et de la mise en réseau pour prendre de la hauteur et révéler le potentiel de votre entreprise !

# LES OBJECTIFS DE L'ACCÉLÉRATEUR SPORTECH

## STRUCTUREZ EN PROFONDEUR VOTRE ENTREPRISE ET PARTAGEZ AVEC DES ENTREPRISES DE LA FILIÈRE



### Structurez votre entreprise pour une croissance pérenne

- Travaillez votre stratégie de développement et structurez votre feuille de route
- Maîtrisez les options de financement dans un contexte économique incertain et anticipez votre prochaine levée de fonds
- Structurez votre gouvernance interne et externe adaptée à vos ambitions de développement
- Communiquez sur votre vision et engagez vos collaborateurs et vos partenaires



### Saisissez les opportunités de développement en France et à l'international

- Gagnez en agilité, intégrez de nouveaux modèles et explorez de nouveaux terrains et de nouvelles opportunités
- Consolidez vos partenariats existants et développez de nouveaux partenariats auprès de nouveaux secteurs, de grands comptes, etc.
- Identifiez et déterminez vos marchés à fort potentiel et votre stratégie de diversification et de développement
- Adaptez vos modèles aux marchés cibles : adaptation, communication, partenariats, etc.
- Nouez des alliances pour faciliter vos accès aux nouveaux marchés



### Participez à fédérer la filière française du Sport

- Créez des partenariats pour engager tous les acteurs du secteur
- Incarnez et faites rayonner la filière française du Sport
- Capitalisez sur les plans d'investissement publics et privés
- Bénéficiez de la dynamique des grands événements, locaux, nationaux et internationaux



### Attirez vos talents et anticipez les besoins et métiers d'avenir

- Formez et recrutez vos collaborateurs en réponse aux nouveaux enjeux de la filière : cybersécurité, intelligence artificielle, gestion de crise, réglementaire...
- Adaptez votre organisation aux nouveaux modes de travail et à la gestion de projets
- Affirmer votre leadership en tant que dirigeant



### Accélérez votre transition énergétique & écologique

- Intégrez les enjeux RSE dans votre stratégie
- Adaptez vos produits et services pour répondre aux enjeux RSE et aux attentes de vos clients et de vos partenaires
- Familiarisez-vous avec l'analyse du cycle de vie pour repenser vos modèles d'affaires dans un monde bas carbone
- Découvrez les aides publiques à votre disposition pour vous accompagner dans la mise en place de votre stratégie TEE

# L'ACCÉLÉRATEUR

EN UN CLIN D'OEIL

# 25

## ENTREPRISES INNOVANTES DU SPORT

sélectionnées  
pour leur potentiel  
de développement  
et leur forte

**AMBITION  
DE CROISSANCE**

**LANCEMENT  
NOVEMBRE  
2024**

### LE CONSEIL SUR MESURE

Un suivi individuel pour challenger votre organisation et votre business model via un parcours de conseil adapté à vos enjeux

### L'UNIVERSITÉ

Un parcours de formation sur des thèmes fondamentaux pour votre structuration avec une grande école

### MISE EN RÉSEAU

Des rencontres business et des mises en relation avec des entrepreneurs, des experts et tout l'écosystème de Bpifrance et de ses partenaires

**C'EST PARTI POUR  
12 MOIS  
D'ACCOMPAGNEMENT  
INTENSIF**

### ESPRIT DE PROMO

Intégrez un collectif de dirigeants avec qui vous échangerez tout au long du programme

### SUIVI PERSONNALISÉ

Une référente dédiée à votre promotion vous accompagneront sur toute la durée du parcours

# LE PROGRAMME

## EN UN CLIN D'OEIL



### CONSEIL

#### POUR LES ENTREPRISES DE - 10 M€ DE CA

##### 16 jours de conseil

Incluant 3 jours de suivi personnalisé par votre RC\*



Une mission d'entrée de 3 jours



10 jours de conseil complémentaires

#### POUR LES PME DE + 10 M€ DE CA

##### 26 jours de conseil

Incluant 6 jours de suivi personnalisé par votre RC\*



Une mission 360° de 10 jours



10 jours de conseil complémentaires

#### ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL



### FORMATION

#### 5 journées de formation avec une grande école

- Stratégie & business model
  - Financement
- Gouvernance interne & externe
  - RH & marque employeur
  - Leadership



#### 2 journées collectives pour adresser les enjeux spécifiques de votre filière

Exemples : construire la filière de demain, consolidation, diversification et international...

#### ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF



### MISE EN RÉSEAU

#### Un réel esprit de promotion

- Echanges business entre pairs
  - Points d'étape réguliers
  - Rendez-vous de promotion
- Témoignages d'experts, d'entrepreneurs, de grands comptes...



#### Accès aux réseaux Bpifrance

- Des événements inter-promotions
- L'accès à la communauté des 4 500 Accélérés
- Accès à des plateformes de mise en relation

# VOTRE CALENDRIER

## SUR LES 12 MOIS

### NOVEMBRE

Soirée de lancement

### 12 MARS

Séminaire n°2  
Financement

### 18 & 19 JUIN

Séminaires n°3 & 4

- Gouvernance interne & externe
- RH et Marque employeur

### 7 OCT.

Séminaire n°5  
Leadership

### 10 DÉC.

Soirée de clôture

2024

2025

PARCOURS CONSEIL

### NOVEMBRE

Séminaire n°1  
Stratégie & business model

### 13 MARS

Journée filière n°1  
Consolidation et  
diversification de marché

### 8 OCT.

Journée filière n°2  
Nouvelles opportunités :  
innovation, TEE,  
international

Les dates peuvent être modifiées au moment de la validation définitive de l'école partenaire.

Les séminaires sont conçus spécifiquement pour le dirigeant. Sous certaines conditions et dans la limite des places disponibles, il est possible d'être accompagné.

# FOCUS CONSEIL : UN ACCOMPAGNEMENT À LA CARTE

## DES MISSIONS DE CONSEIL À SÉLECTIONNER SELON VOS PRIORITÉS STRATÉGIQUES



### Stratégie & organisation

- **Stratégie** : être accompagné dans la définition d'un plan de développement et identifier les moyens de pilotage et de communication associés.
- **Management & RH** : muscler votre fonction ressources humaines, structurer les process et clarifier l'organigramme et les rôles de chacun pour transformer l'attractivité de votre marque employeur.
- **Organisation** : mettre en place des organes de pilotage et de décision performants pour accompagner votre croissance.
- **Transmission & Gouvernance** : définir la stratégie de transmission de votre entreprise pour vous préparer à la transmission et à l'évolution de la gouvernance.



### Transformation industrielle

- **Sécurisation des opérations** : réorganiser votre production notamment à la suite des tensions d'approvisionnement.
- **Performance opérationnelle** : ausculter votre site de production ou logistique pour y déployer les principes de l'excellence opérationnelle (*lean*).
- **Stratégie Industrie du Futur** : construire votre feuille de route industrie du futur.
- **Réindustrialisation** : prendre de la hauteur sur votre stratégie et identifier des opportunités de réindustrialisation sur vos produits existants ou nouveaux projets.
- **Make or Buy** : faire les meilleurs choix entre fabriquer en interne ou sous-traiter.



### Transformation par l'innovation

- **Stratégie innovation** : inscrire l'innovation au cœur de votre stratégie et faire de vos innovations des réussites.



### Développement

- **Cash BFR** : reconstituer votre trésorerie et améliorer votre besoin en fonds de roulement.
- **Performance commerciale** : analyser votre stratégie commerciale dans son ensemble pour structurer votre équipe, approfondir la relation client et en conquérir de nouveaux.
- **International** : construire votre stratégie de développement à l'international et définir une stratégie d'implantation ciblée et sécurisée.
- **Croissance externe** : réaliser votre opération de croissance externe avec succès.



### Transformation digitale & cybersécurité

- **Cybersécurité** : réaliser un état des lieux de votre situation, établir un plan de sécurisation de vos systèmes informatiques et sensibiliser vos collaborateurs aux meilleures pratiques d'usage du SI.
- **Systèmes d'information** : réaliser un diagnostic de vos systèmes d'information, vous accompagner dans la définition d'un ERP cible, vous aider à définir les outils de pilotage et de reporting.
- **Transformation digitale** : prioriser vos process à digitaliser et muscler votre business en ligne en traduisant votre stratégie digitale en plan d'action.



### Transition énergétique & écologique

- **RSE** : inscrire la RSE au cœur de votre réflexion stratégique pour en faire un levier de différenciation et de performance.
- **Stratégie environnement** : repenser la stratégie de votre entreprise dans un monde bas-carbone en embarquant vos collaborateurs.

# FOCUS FORMATION : UN ESPACE DIGITAL DÉDIÉ

Découvrez votre espace en ligne privilégié et dédié à votre Accélérateur, centralisant toutes les informations.



**Coordonnées et informations utiles sur les Accélérés de votre promotion**



**Informations logistiques des séminaires**

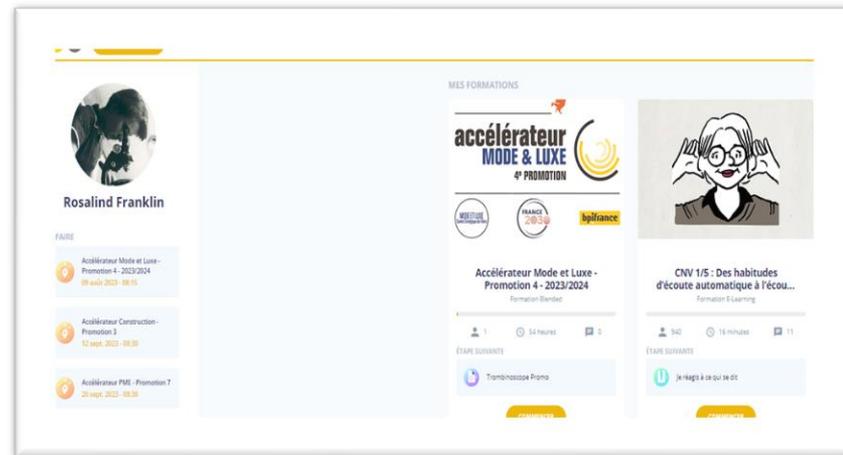


**Modules e-learning : ressources sélectionnées en rapport avec la thématique du séminaire, à regarder avant ou après**



**Programmes des journées présentielles et supports post séminaire de formation ou journée filière**

**Rendez-vous sur : <https://universite.bpifrance.fr/>**



+ Accès gratuit à l'ensemble des contenus du catalogue de formations en ligne, soit plus de 500 ressources (modules e-learning, podcasts, replay de webinaires, tutos...)

Également accessible depuis votre appli mobile



# RETROUVEZ LES ACCÉLÉRÉS DU SECTEUR DU SPORT !



# L'ACCÉLÉRATEUR VU PAR LES ACCÉLÉRÉS



**Antoine de Pierrefeu**

**Co-Fondateur de Cutback Sports**

Accélérateur Néo - Startups Industrielles



Sans expérience industrielle, nous avons besoin d'accompagnement pour challenger et affiner la feuille de route, prendre confiance en nous, dans la fiabilité de nos hypothèses et asseoir la crédibilité de notre plan auprès de nos financeurs.

Nos interlocuteurs Bpifrance en région nous ont proposé l'Accélérateur Néo - Startups Industrielles au bon moment pour nous permettre d'avoir des repères sur notre chemin de développement.

Les visites de sites réalisées pendant le parcours et les échanges entre pairs sont très enrichissants pour étalonner notre vitesse de progression et parfaire notre stratégie.

L'Accélérateur offre un accompagnement qui permet de se poser les bonnes questions, avec un programme exhaustif et rafraîchissant. Pour nous, ces travaux ont permis de tracer un chemin auquel l'ensemble des parties prenantes adhère



## LES BÉNÉFICES D'UN ACCÉLÉRATEUR

# 89 %

**des Accélérés sont très satisfaits de leur programme**

LE TOP 3 DES CHANTIERS DE TRAVAIL ENGAGÉS PAR LES ACCÉLÉRÉS LORS DE LEUR PROGRAMME :

**89 %**

ont fait évoluer  
leur stratégie

**74 %**

ont renforcé leur  
démarche commerciale

**64 %**

ont développé de  
nouveaux marchés

# À QUI S'ADRESSE

## CE PROGRAMME ?

Vous dirigez une startup ou PME dans le secteur du sport : produit, service, équipement, application, salle de sport, sport, etc.

Et votre entreprise respecte les conditions suivantes :

- Une **innovation** de produit, de service, de procédé, de matériaux, etc.
- Un chiffre d'affaires supérieur à 1 M€ ou une levée de fonds de plus de 500 000€ sur les 2 dernières années\*
- Plus de 8 collaborateurs
- Au moins 3 ans d'existence

Vous avez la main sur les orientations stratégiques et les décisions d'investissement de votre entreprise ?

Vous êtes motivé, doté d'ambition pour votre entreprise, prêt à challenger et à être challengé ?

**CANDIDATEZ DÈS À PRÉSENT  
AU PROGRAMME !**

Financé  
par



**GOVERNEMENT**  
Liberté  
Égalité  
Fraternité

## LES TARIFS

Pour les entreprises réalisant un CA inférieur à 10 M€

**3 000€ HT\*\***

/ TRIMESTRE

- Le coût total du programme est de 31 300€ HT
- Ce programme est financé par le Gouvernement à hauteur de 19 300€ HT par entreprise, soit 62%
- Le reste à charge total pour l'entreprise est de 12 000€ HT\*\* avec un paiement en 4 échéances

Pour les entreprises réalisant un CA supérieur à 10 M€

**5 750€ HT\*\***

/ TRIMESTRE

- Le coût total du programme est de 42 300€ HT
- Ce programme est financé par le Gouvernement à hauteur de 19 300€ HT par entreprise, soit 46%
- Le reste à charge total pour l'entreprise est de 23 000€ HT\*\* avec un paiement en 4 échéances

\*Sous condition de structuration suffisante

\*\*Les frais de déplacement du consultant ne sont pas compris dans le reste à charge de l'entreprise

Possibilité de bénéficier de la tarification industrie, sous réserve d'éligibilité et du respect du plafond des Aides d'Etat



**POUR CANDIDATER À L'ACCÉLÉRATEUR : [cliquez ici](#)**

Pour tout renseignement complémentaire,  
prenez contact avec :

### **Charlotte Przybylski**

Cheffe de programme Accélérateur Sport Tech

Tél. : 06 64 38 58 33

[charlotte.przybylski@bpifrance.fr](mailto:charlotte.przybylski@bpifrance.fr)

## SUBVENTIONNÉE À 100 % PAR L'UNION EUROPÉENNE DANS LE CADRE DU PROGRAMME INVEST EU



### Qu'est-ce que c'est ?

Cette mission est la première étape d'un parcours de conseil proposé avec le CETIM pour vous accompagner dans votre transformation vers l'Industrie du futur.

Elle est opérée par un Responsable Conseil Bpifrance.

Cette mission vous permettra **d'identifier les leviers de l'Industrie du Futur à mettre en place** pour engager ou renforcer la transformation de votre entreprise et atteindre vos objectifs business.



### Pour qui ?

**Entreprises accélérées ou alumni**, disposant d'une activité industrielle ou de service à l'industrie.

À l'exclusion des entreprises en difficulté au sens de la réglementation européenne



### La démarche

**3 jours-homme** sur 6 à 8 semaines, pour :

- Comprendre **le modèle d'affaires de votre entreprise et ses principaux enjeux de développement**, ainsi que **le niveau de maturité industrielle** du process de production.
- Identifier sur site les principaux axes de progrès opérationnels et **les briques technologiques prometteuses pour la transformation de votre entreprise**.
- Vous proposer un parcours de conseil adapté à vos objectifs stratégiques et opérationnels parmi les missions suivantes : **Stratégie Industrie du Futur, Sécurisation des Opérations ou Mise en œuvre d'une brique de transformation** avec le CETIM.



### Tarif

**Cette mission est subventionnée à 100% par l'Union Européenne dans le cadre du programme Invest EU.**

Le reste à charge pour l'entreprise est de 0€.

## SUBVENTIONNÉE À 100 % PAR L'UNION EUROPÉENNE DANS LE CADRE DU PROGRAMME INVEST EU



### Qu'est-ce que c'est ?

Cette mission est la première étape d'un parcours de conseil proposé avec l'Union Européenne pour vous accompagner dans votre transition environnementale.

Elle est opérée par un Responsable Conseil Bpifrance.

Cette mission vous permettra de **sensibiliser vos équipes, d'évaluer votre exposition et votre maturité face aux enjeux de transition énergétique et écologique** pour vous aiguiller vers les actions à lancer en priorité.



### Pour qui ?

**Entreprises accélérées ou alumni**, disposant d'une activité industrielle ou de service à l'industrie.

À l'exclusion des entreprises en difficulté au sens de la réglementation européenne



### La démarche

**3 jours-homme** sur 3 à 6 semaines, pour :

- Sensibiliser vos équipes aux enjeux environnementaux.
- Evaluer la maturité de votre entreprise au regard des enjeux environnementaux.
- Identifier les enjeux prioritaires et les risques pour l'entreprise liés au changement climatique.
- Vous proposer un accompagnement complémentaire ciblé en fonction des priorités de votre entreprise.



### Tarif

**Cette mission est subventionnée à 100% par l'Union Européenne dans le cadre du programme Invest EU.**

Le reste à charge pour l'entreprise est de 0€.

# EN OPTION – MISSION MATURITÉ INTERNATIONALE

SUBVENTIONNÉE À 100 % PAR BPIFRANCE



## Qu'est-ce que c'est ?

La mission Maturité Internationale, opérée dans **un temps court (3 jours)** par un Responsable Conseil Bpifrance, vous permet d'établir un **diagnostic de votre maturité à l'international et d'identifier les accompagnements pertinents** pour poursuivre de façon durable votre développement à l'international.



## Pour qui ?

**Entreprises accélérées ou alumni, réalisant au minimum 5 M€ de chiffre d'affaires.**

À l'exclusion des entreprises en difficulté au sens de la réglementation européenne



## La démarche

**3 jours-homme** d'intervention par votre Responsable Conseil Bpifrance, sur une durée de 4 semaines environ, pour :

- **Faire un état des lieux** de votre réalité internationale : CA export, pays servis, modalités de présence, objectifs, accompagnements existants...
- **Évaluer votre maturité internationale**



## Tarif

**Cette mission est subventionnée à 100% par Bpifrance.**

Le reste à charge pour l'entreprise est de 0€.

# POUR ALLER PLUS LOIN

## L'ACCOMPAGNEMENT DE BPIFRANCE POUR LES STARTUPS

### 1 Pour vous accompagner dans votre levée de fonds

**Le Pôle Dealflow de Bpifrance**, un accompagnement unique et personnalisé en 3 étapes :

- Echange avec le dirigeant de l'entreprise pour comprendre le contexte, les défis et identifier les obstacles (financier, stratégique, opérationnel).
- Accompagnement dans la structuration des éléments nécessaires à la levée de fonds : revue des éléments composants le deck, élaborer une roadmap claire, redéfinir le montant de la levée de fonds et l'utilisation des fonds.
- Créer des opportunités de mise en relation entre les entrepreneurs et les investisseurs : envoi d'une liste non-exhaustive d'investisseurs et potentielles mises en relation des dossiers qualifiés avec les investisseurs.



**Marguerite Chabert**  
Pôle Dealflow - Associate  
[marguerite.chabert@bpifrance.fr](mailto:marguerite.chabert@bpifrance.fr)

**Le Diagnostic Croissance**, un accompagnement personnalisé sur 5 jours (4 mois maximum) avec un expert, pour votre transformation en scale-up, redéfinir votre stratégie et améliorer votre performance.

Exemples de livrables :

- Appréciation des fondamentaux et de la situation de votre entreprise
- Définition des axes stratégiques de croissance, d'optimisation des performances et/ou de (re)structuration interne
- Accompagnement à la levée de fonds

Rendez-vous sur : <https://diaginno.bpifrance.fr/produit/diagnostic-croissance/>

### 2 Pour vous accompagner dans le développement d'une nouvelle technologie

**Le Diagnostic Axes d'innovation** : un accompagnement sur 8 mois maximum (en fonction de l'entreprise) avec un expert, pour initier une démarche d'innovation.

Exemples de livrables :

- Actions d'idéation
- Etudes de faisabilité technique
- Etudes de marché
- Dépôt d'un premier brevet français

Rendez-vous sur : <https://diaginno.bpifrance.fr/produit/diagnostic-axes-innovation/>

# ENGAGEZ UN JEUNE TALENT ET BÉNÉFICIEZ D'UNE SUBVENTION

## DÉTECTEZ VOS FUTURS TALENTS

### Vous souhaitez détecter et attirer les meilleurs talents parmi les jeunes diplômés et les étudiants ?

Bpifrance vous épaula avec le **Volontariat Territorial en Entreprise (VTE)**. Le dispositif vous permet de bénéficier d'une aide financière sur le recrutement d'un jeune talent à travers 3 subventions :



**Le VTE Vert** permet de bénéficier d'une aide de **8 000 €** pour le recrutement d'un jeune talent sur des missions internes de transition énergétique et écologique.

Quelques postes accompagnés :

- Process industriels ou logistiques plus durables
- Réduction de l'impact environnemental de produits ou services existants
- Actions sur la biodiversité, réduction des émissions de gaz à effet de serre, etc.
- Développement d'innovations produit ou service réduisant l'impact environnemental



**Le VTE Territoires d'Industrie** permet aux entreprises industrielles des territoires de bénéficier d'une subvention de **4 000 €** pour le recrutement de jeune talent.

Quelques postes accompagnés :

- Projets technologiques en rupture
- Projet de transformation
- Bras droit du dirigeant
- Nouveaux produits et services
- Nouvelles méthodes de production
- Digitalisation...



**Le VTE Export** permet aux entreprises de bénéficier d'une aide de **12 000 €** au recrutement d'un jeune sur un nouveau projet export.

Quelques postes accompagnés :

- Identifier un premier marché cible à l'export (cartographie, étude de marché, etc.)
- Définir un plan de pénétration d'un marché export et le mettre en œuvre
- Mettre en place un réseau d'importateurs distributeurs à l'étranger
- Définir et mettre en œuvre une campagne de communication auprès de prescripteurs à l'étranger



Pour en savoir plus, rendez-vous sur :  
**[www.vte-france.fr](http://www.vte-france.fr)** ou contactez  
**[aidevte@bpifrance.fr](mailto:aidevte@bpifrance.fr)**

# POUR ALLER PLUS LOIN

## VOS COMMUNAUTÉS

### REJOINDRE UN ACCÉLÉRATEUR, C'EST AUSSI REJOINDRE LA COMMUNAUTÉ DES 4 500 PME ET ETI ACCÉLÉRÉES PAR BPIFRANCE

Et développer un réseau solide d'entrepreneurs ambitieux, engagés et solidaires qui ont vécu l'expérience Accélérateur.



### LES AUTRES COMMUNAUTÉS PORTÉES PAR BPIFRANCE

Rejoignez l'une d'entre elles !



Les acteurs de l'écosystème sportif  
[www.lesmeneurs.fr](http://www.lesmeneurs.fr)



L'étendard de l'industrie française en mouvement  
[www.lafrenchfab.fr](http://www.lafrenchfab.fr)



Le mouvement français des startups  
[lafrenchtech.com/fr](http://lafrenchtech.com/fr)



Les entreprises engagées dans la transition écologique  
**Le Manifeste du Coq Vert**



Le mouvement de la création française  
[la-frenchtouch.fr](http://la-frenchtouch.fr)



Le mouvement des acteurs de la santé  
[www.lafrenchcare.fr](http://www.lafrenchcare.fr)